

Glädjen i att ge och få

Service, en föreläsning om att ge och få bra service. Det är du och dina kollegor som bestämmer hur ert företag uppfattas. Vill kunden komma tillbaka eller fortsätta använda er produkt? Hur ser det ut internt på företaget? Ger ni varandra bra service? Enligt Lisa kan allt sägas kärleksfullt eller med händerna på höften. Vilken miljö vill ert företag verka i? Service handlar om inställning och är en viktig grund i varje företag. Med tjugo års erfarenhet av ledarskap inom försäljning och kundservice inspirerar **Lisa Ekström** sina åhörare på ett unikt vis. Hennes idé att kamoja* smarta saker från andra, människor, branscher eller situationer och göra dem ännu bättre inspirerar och utvecklar. På ett personligt sätt och med smittande livsglädje engagerar hon med mycket skratt och karisma.

Lisa är ärlig och rak och levererar i ett medryckande tempo med mycket ahaupplevelser och energi. Prestigelöst blandas fakta med anekdoter och egna erfarenheter. Du får med dig många värdefulla tips att använda i din vardag.

“Lisa är bäst, ingen protest! Eller Lisa är kanon, ingen pardon!”

Eva Lessing, Chef 3 Academy

Med utmärkelser som **“Årets Framgångsstipendium”** (2007) för sitt förändringsarbete på SAS, **“En av Sveriges hetaste talare!”** tidningen Chef 2012) **“Årets talare”** (2014) och **“Stora Målpriset!”** (2015) utlovas en föreläsning som inte lämnar någon oberörd!

Läs mer om Lisa på kamoja.se

